

LIMITLESS

KOSTENLOSER LEITFADEN

+ 3,00 €

+ 4,00 €

+ 3,50 €

+ 2,50 €

+ 4,50 €

POWERBANK-SHARING

In 7 Schritten zu den ersten Einnahmen mit *Powerbank- Sharing.*

Ohne Vorwissen, ohne Personalaufwand, mit nur einer Station
— vollautomatisiert vom ersten Tag an.

BEVOR ES LOSGEHT

Warum gerade *jetzt?*

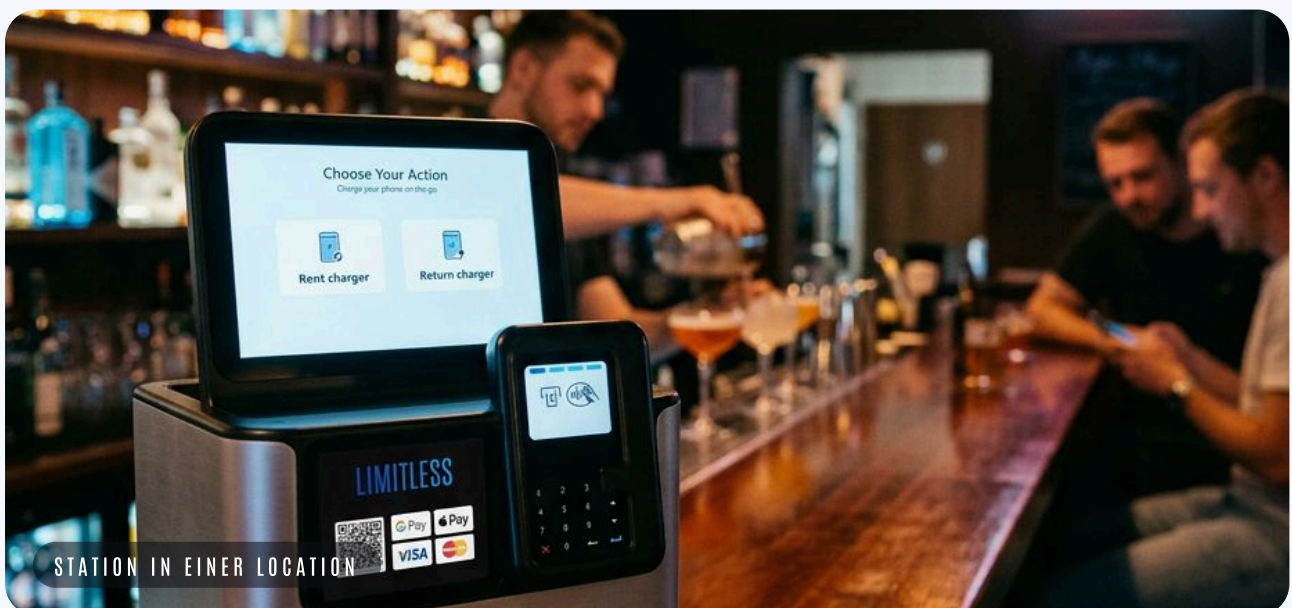
Akku leer, kein Kabel zur Hand — für Gäste in Gastronomie, Freizeit und Hotellerie ein tägliches Problem. Eine Powerbank-Station löst das vollautomatisch, hält Gäste länger und lässt dich an jedem Verleih verdienen.

Powerbank-Sharing ist hierzulande noch kein verbreitetes Modell — die Nachfrage nach flexiblen Lademöglichkeiten ist aber fast überall da. Du besetzt diese Lücke früh, statt ihr später hinterherzulaufen.

Der Clou: Du startest schon mit **einer einzigen Station** — die niedrigste Einstiegshürde am Markt.

DAS WICHTIGSTE IN EINEM SATZ

Du kaufst eine Station einmalig, sie verleiht vollautomatisiert Powerbanks — und du verdienst an jedem Verleih.



STATION IN EINER LOCATION

DER ÜBERBLICK

Dein Weg in *7 Schritten*

Vom ersten Gedanken bis zur ersten Einnahme — so sieht der ganze Weg aus.

1 **Das Modell verstehen**

Wie Powerbank-Sharing funktioniert und was du daran verdienst.

2 **Das kostenlose Erstgespräch**

Wir schauen, ob du zu unserem Limitless-System passt.

3 **Den richtigen Standort sichern**

Die besten Locations finden — wir unterstützen dich dabei.

4 **Dein Paket wählen**

Ab einer Station, mit geringem Startkapital.

5 **Die Station aufstellen**

Plug & Play — Strom dran, in Minuten startklar.

6 **Live gehen**

Die Station verleiht und kassiert vollautomatisch.

7 **Verfolgen & skalieren**

Einnahmen in der App, Abrechnung automatisch, weitere Stationen.

SCHRITT 1 VON 7

Das Modell *verstehen*

Einmal kaufen, dann läuft die Station von allein: Verleih, Bezahlung und Abrechnung sind vollautomatisiert. Du behältst 75–86 % des Umsatzes — je nach gewähltem Paket.

SO FUNKTIONIERT'S – IN VIER SCHRITTEN

1

Kaufen

Du kaufst deine Station einmalig — schon ab einem Gerät und mit geringem Startkapital.



2

Aufstellen

Plug & Play an einer normalen Steckdose: in wenigen Minuten betriebsbereit.



3

Verleihen

Deine Gäste leihen die Powerbanks selbst aus und zahlen kontaktlos an der Station.



4

Verdienen

Jeder Verleih bringt Umsatz — automatisch abgerechnet und an dich ausgezahlt.

DREI WEGE ZUR EIGENEN STATION

WEG 1

Als Lizenznehmer

Keine eigene Location? Du stellst die Station in einer fremden Location auf und teilst dir die Einnahmen mit dem Inhaber.

WEG 2

Als Location-Inhaber

Eigene Gastro-, Freizeit- oder Hotel-Location? Du kaufst die Station direkt für deinen Standort.

WEG 3

Als Erweiterung

Bereits Unternehmer? Powerbank-Sharing dockt charmant als zweites Standbein an dein Geschäft an.

Das kostenlose *Erstgespräch*

Wir besprechen dein Vorhaben und schauen gemeinsam, ob Powerbank-Sharing zu dir passt. Dabei klären wir in Ruhe deine offenen Fragen.

PASST DEIN VORHABEN?

Wir hören uns an, was du planst, und prüfen gemeinsam, ob dein Einstieg Sinn ergibt. Wir prüfen außerdem, ob du als Partner zu Limitless passt.

DAS GEHEN WIR GEMEINSAM DURCH

- ✓ Wo du die Station aufstellen willst.
- ✓ Welches Paket am besten zu dir passt.
- ✓ Wie wir dich unterstützen können.
- ✓ Deine offenen Fragen.

SCHRITT 3 VON 7

Den richtigen Standort *sichern*



Wir haben die Daten all unserer Stationen ausgewertet — und diese vier Location-Typen funktionieren am besten: junge Gäste, lange Öffnungszeiten, lange Verweildauer, hohe Frequenz.

TOP-STANDORT

Freizeit: Billard, Bowling & Dart

Stundenlanger Aufenthalt, Hände am Spielgerät, Handy nebenbei leer — hier wird am meisten verliehen.

ZIELGRUPPE	Junge Gruppen, Feierabend
ÖFFNUNG	Nachmittag bis Nacht
FREQUENZ	Sehr hoch, Fr-So

TOP-STANDORT

Clubs, Bars & Nightlife

Langer Aufenthalt, Handy im Dauereinsatz, kaum jemand hat ein Ladegerät — die Zahlungsbereitschaft ist hoch.

ZIELGRUPPE	18-35, ausgehrendig
ÖFFNUNG	Abends bis früh
FREQUENZ	Spitzen am Wochenende

SEHR STARK

Gastronomie & Shisha-Bars

Gäste sitzen lange. Shisha-Bars besonders: junges Publikum, lange Verweildauer, intensive Handynutzung.

ZIELGRUPPE	Breit; Shisha eher jung
ÖFFNUNG	Mittag bis spät
FREQUENZ	Mittel-hoch, abends top

STARK

Hotellerie & Events

Reisende ohne passendes Ladegerät; bei Events & Messen trifft hohe Frequenz auf leere Akkus.

ZIELGRUPPE	Reisende, Event-Gäste
ÖFFNUNG	Durchgehend / Event
FREQUENZ	Bei Events sehr hoch

WIR HELFEN DIR

Unsicher beim Standort? Wir unterstützen dich aktiv bei der Suche — von der Einschätzung passender Locations bis zur Ansprache.

Dein Paket *wählen*



Du wählst das Paket, das zu dir passt, und bestellst deine Station — ganz ohne großes Investment.

NIEDRIGE EINSTIEGSHÜRDE

Du kannst schon ab einer einzigen Station starten. So hältst du dein Startkapital gering — und stockst später jederzeit auf.

DAS IST DABEI

- ✓ Mindestabnahme: genau eine Station.
- ✓ Geringes Startkapital — ideal zum Einsteigen.
- ✓ Du behältst 75–86 % des Umsatzes, während wir uns im Hintergrund um alle Aufgaben und um die Station kümmern.
- ✓ Jederzeit erweiterbar um weitere Stationen.

DEIN VORTEIL

- ✓ Du gehst kein großes Risiko ein.
- ✓ Du lernst das Modell in der Praxis kennen.
- ✓ Du behältst den Großteil der Einnahmen.
- ✓ Du wachst in deinem eigenen Tempo.

Die Station *aufstellen*

Die Aufstellung ist Plug & Play: Du steckst die Station einmal in eine handelsübliche Steckdose – und sie läuft sofort.

Stimme mit dem Betreiber ab, dass du innerhalb der Location einen guten, gut sichtbaren Standort für die Station bekommst.

SO PLATZIERST DU SIE RICHTIG

GUT SICHTBAR

- ✓ Im Sichtfeld, nicht in der Ecke.
- ✓ Dort, wo Gäste sitzen & warten – Theke, Eingang.

AUF DEM WEG

- ✓ Auf dem natürlichen Weg – Eingang, Garderobe, Toiletten.
- ✓ Gut beleuchtet und in Greifnähe der Sitzplätze.

FAUSTREGEL

Je sichtbarer und griffbereiter die Station steht, desto häufiger wird sie genutzt – und desto mehr verdienst du.

SCHRITT 6 VON 7

Live gehen

Ab jetzt arbeitet die Station für dich. Gäste leihen, laden und geben selbst zurück – alles vollautomatisch, rund um die Uhr.

SO EINFACH IST DER VERLEIH FÜR DEINE GÄSTE

SCHRITT 01

Karte anhalten

Der Gast hält seine Kreditkarte an das Lesegerät – eine Powerbank wird automatisch freigegeben.

SCHRITT 02

Laden

Mit den integrierten Kabeln lädt der Gast sein Handy direkt an der Powerbank.

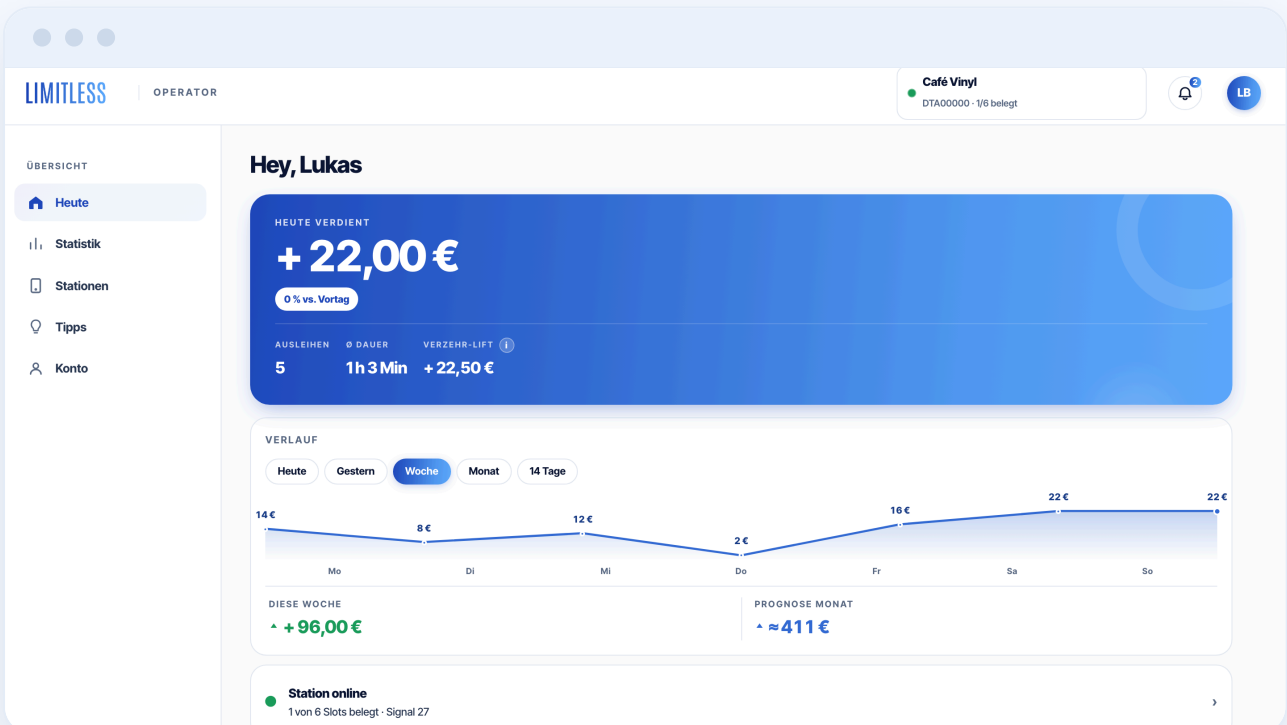
SCHRITT 03

Zurückgeben

Der Gast gibt die Powerbank zurück – die Kautions, die gegen Diebstahl schützt, wird erstattet.

VOLLAUTOMATISCH · ALLES IN DER OPERATOR-APP

Bezahlung, Freigabe und Rückgabe laufen ohne dein Zutun. Ausleihen, Umsätze und den Status deiner Station verfolgst du jederzeit live in der App.



Skalieren & mehr *verdienen*

Läuft deine Station, holst du mehr heraus — und baust Schritt für Schritt aus.

MEHR AUFMERKSAMKEIT FÜR DIE STATION

Kläre mit dem Location-Betreiber ab, ob du zum Beispiel:

- ✓ Flyer auf den Tischen verteilen kannst, die auf die Station aufmerksam machen.
- ✓ Die Station prominenter platzieren oder mit einem Aufsteller hervorheben kannst.
- ✓ Einen kleinen Anreiz abstimmt — etwa: Wer eine Powerbank leiht, bekommt 20 % auf den nächsten Drink. Win-win: mehr Ausleihen für dich, mehr Umsatz für die Location.

So wird das Prinzip kurz erklärt und die Gäste werden direkt auf die Station aufmerksam.

WEITERE STATIONEN & STANDORTE

Ausbauen

Läuft eine Station gut, kommt die nächste dazu — so wächst dein Netzwerk. Und: Je mehr Stationen du abnimmst, desto besser werden deine Konditionen.

GUT ZU WISSEN

Häufige *Fragen*

Brauche ich Vorwissen?

Nein. Das Modell ist bewusst einfach gehalten — die Station erledigt Verleih, Bezahlung und Abrechnung von selbst.

Wie viel Aufwand habe ich im Alltag?

So gut wie keinen. Es gibt keinen Personalaufwand — die Station läuft vollautomatisch, du behältst die Zahlen in der App im Blick.

Was ist, wenn eine Powerbank geklaut wird?

Vor jeder Ausleihe wird eine Kautions auf der Karte reserviert. Wird die Powerbank nicht zurückgegeben, behalten wir diese Kautions ein — und schicken dir eine neue Powerbank für die Station zu.

Welche Kosten kommen auf mich zu?

Du bezahlst einmalig die Station bzw. Stationen. Anschließend erheben wir eine monatliche Gebühr von 14–25 % der Bruttoeinnahmen dafür, dass wir uns um das ganze System dahinter kümmern — der Rest verbleibt bei dir. Hinzu kommen Kreditkartengebühren von rund 4 % der Zahlungen.

Was ist, wenn ein Endkunde eine Frage hat?

Den Endkunden-Support übernehmen wir. Als Käufer der Station hast du damit nichts zu tun.

Kann ich später erweitern?

Jederzeit. Du beginnst mit einer Station und fügst in deinem Tempo weitere hinzu.

DEIN NÄCHSTER SCHRITT

Lass uns über deine Situation *sprechen.*

Du willst den nächsten Schritt gehen? Frag jetzt per E-Mail ein kostenloses Erstgespräch an — wir schauen uns gemeinsam deine Situation an und prüfen, ob du zu Limitless passt.

E-MAIL info@limitlesscharging.de

Schreib uns einfach — wir melden uns und schauen uns gemeinsam deine Situation an.